

Prepoistenosť na Slovensku je stále veľmi nízka

O význame poľnohospodárskeho poistenia a úlohe sprostredkovateľa v ňom hovorí riaditeľka RENOMIA AGRO pani Viera Tóthová.



Ako hodnotíte postoj poľnohospodárov k poisteniu? Čo podceňujú a podľa vás by nemali?

Úspešné podnikanie v poľnohospodárskom podniku závisí od mnohých faktorov, napríklad od vhodného stanovišťa, voľby správnej agrotechniky, výživy a hnojenia, ale prioritne od sofistikovanej stratégie a využiteľnosti manažérskych schopností každého šikovného manažéra v poľnohospodárskom podniku. Splnenie všetkých týchto potrebných podmienok faktorov však ešte nemusí zaručiť úspech. Kľúčovú úlohu zohráva aj počasie, pričom je nepochybný fakt, že jeho extrémne výkyvy sú čoraz častejšie. Nahradiť chýbajúcu časť úrody je veľmi ťažké a finančne náročné, niekedy až likvidačné. Poľnohospodárske poistenie dokáže čiastočne eliminovať riziko straty úrody a v prípade vhodného poistného programu

minimalizuje znehodnotenie vynaložených finančných prostriedkov. Zodpovedný hospodár si je týchto rizík dobre vedomý a vie, že existuje možnosť poistiť sa proti škodám spôsobeným napríklad mrazom, krupobitím, nákazami hospodárskych zvierat, ale aj inými vplyvmi.

Aké poisťovacie služby sú v poľnohospodárskom sektore na Slovensku najviac využívané?

Poľnohospodári na Slovensku z majetkového poistenia primárne využívajú poistenie strojov, motorových vozidiel a sekundárne poistenie hospodárskych zvierat a plodín, ale pripomínam, že prepoistenosť z poistenia plodín a zvierat je veľmi nízka, asi 27 %.

Podnikateľské prostredie a podnikanie sú vždy spojené s istou mierou rizika. Všetci však túžime po určitej miere istoty a bezpečného podnikania. Poskytuje nám to viac pokoja pri prijí-

maní dôležitých rozhodnutí a znižuje množstvo stresových situácií.

Čo má podľa vás rozhodujúci vplyv na poistenie poľnohospodárov?

Určite je to cena poistenia a výber ponúkaného portfólia poľnohospodárskych rizík. V neposlednom rade je to aj dlhodobá stagnácia štátu v neposkytnutí pomoci pre tento segment tak, ako to bolo v nedávnej minulosti, keď štát poľnohospodárom poskytoval refundáciu časti ročného poistného za segmenty plodiny a hospodárske zvieratá.

Podľa môjho názoru aj v Programovom vyhlásení vlády Slovenskej republiky chýba krátkodobá a dlhodobá stratégia zameraná na určité kroky vedúce k naplneniu cieľov. V Programovom vyhlásení vlády SR za oblasť pôdohospodárstva a rozvoja vidieka bola zmienka, že

ministerstvo a vláda sa budú zaoberať otázkou Riadenia rizík z dôvodu častých klimatických zmien. Poľnohospodári túto skutočnosť privítali, ale doposiaľ sme v tejto oblasti nezaznamenali nijaký posun.

Ako by mal úspešný systém Riadenia rizík fungovať?

Bola som na zaujímavom seminári v Českej republike kde sa okrem inej problematiky pán Ing. Zdeněk Jandejsek, CSc., prezident Agrárnej komory ČR, dotkol aj systému Riadenia rizík v poľnohospodárstve z dôvodu častých klimatických zmien a pripravovaného Fondu nepoistiteľných rizík. V systéme navrhujú refundáciu časti ročného poistného v I. pilieri takto:

- zvieratá a poľné plodiny do 50 % z výšky ročného zaplateného poistného,
- lesy do 30 % z výšky ročného zaplateného poistného,
- špeciálna rastlinná výroba: sady, vinice, chmeľnice, zelenina navýšenie refundácie z 50 na 65 % z výšky ročného zaplateného poistného.

V II. pilieri Riadenia rizík navrhujú zriadiť Fond nepoistiteľných rizík na dve riziká:

- vegetačné sucho,
- moko t. j. pri extrémnych zrážkach v čase zberu plodín.

Fond nepoistiteľných škôd chce Česká republika presadzovať podľa modelu Maďarska, a to tak, že 35 % bude do fondu prispievať poľnohospodár a 65 % štát. Do fondu bude môcť vstúpiť poľnohospodár, ktorý je v prvom pilieri riadenia rizík. Pri nastavení obidvoch pilierov Česká republika neuvažuje o „ad hoc“ pomoci štátu, respektíve ju bude obmedzovať.

A čo Slovensko? Dlhoročný klient a zároveň môj priateľ podnikajúci v okolí Senca ma zavolať na skúšobný zber slnečnice. Jeho strata

na úrode v dôsledku priam „saharského sucha“ v roku 2017 bola 87 %. O nič lepšie nebol na tom ani s kukuricou zrnovou. Aj na tomto príklade môžete vidieť, aké škody dokáže poľnohospodárom spôsobiť nepriazeň počasia a pomoc štátu je v takýchto prípadoch naozaj vítaná.

Prečo by mal poľnohospodár riešiť riadenie rizík cez sprostredkovateľa poistenia a nie priamo v poisťovni?

Pre väčšinu poľnohospodárov nie je jednoduché vyznať sa v ponuke poisťovní, ponuky a textácie poistných podmienok majú rozmanité úskalía a vymáhanie poistného plnenia môže byť veľmi komplikované. Spolupracou s RENOMIA klient získava vynikajúce služby a zároveň dosiahne celkové úspory na poistnom a na súvisiacich nákladoch. RENOMIA vie poskytnúť široké spektrum služieb. Špecialisti klientovi analyzujú všetky riziká a vypracujú rizikovú správu, zabezpečia ponuky od poisťovní a na záver mu predložia tú najvýhodnejšiu a najvhodnejšiu pre riziká, na ktoré by mal uzavrieť zmluvu.

Čo sa deje potom, keď si klient vyberie najlepšiu ponuku poistenia?

S jeho súhlasom odovzdáme všetky podklady poisťovni, ktorá potom vypracuje poistnú zmluvu. Len čo ju klient podpíše, prechádza na nás starostlivosť o to, aby poistná zmluva po celú dobu platnosti odrážala skutočný stav. V prípade škodovej udalosti zastupujeme klientove záujmy voči poisťovni a dbáme na to, aby poisťovňa plnila svoje záväzky bez omeškania a v patričnom rozsahu dohodnutom v poistnej zmluve. Servis nezávislého sprostredkovateľa poistenia, ktorý svojej práci rozumie a plne zodpovedá za kvalitu poistenia, má teda opodstatnenie.



Aké je priemerné poistné plnenie? Existujú prípady, že je poškodeným vyplatených aj 100 % škody?

Každý prípad sa posudzuje individuálne, niečo ako priemerné poistné plnenie neexistuje. Samozrejme, v bežnej praxi sa vypláca i 100 % škody.

Na Slovensku čelíme čoraz častejším a extrémnejším výkyvom počasia. Zmena klímy prináša aj nové riziká. Sú poisťovne pripravené pružne reagovať na tieto zmeny a svojou činnosťou ich pokrývať?

Myslím si, že poisťovne by aj pripravené boli, ale bez pomoci štátu to jednoducho nejde. Túto skutočnosť si uvedomili aj vyspelé európske štáty a úzko spolupracujú s poisťovňami a s poľnohospodármi, pre ktorých vytvorili veľmi slušné a výhodné nástroje pomoci.

Funkčné alebo fungujúce poľnohospodárstvo vnímam ako rezort, ktorý vie, akú má východiskovú základňu, a má jasnú víziu, aký chce byť v dlhodobom časovom horizonte. Na základe tejto vízie potom viete očakávať, aké budú strategické rozhodnutia pre riadenie celého rezortu, viete prijímať rozhodnutia nielen o vlastných krátkodobých opatreniach, ale aj o dlhodobých strategických cieľoch a úlohách. Vtedy môžu fungovať podniky v rezorte najlepšie aj najefektívnejšie.

Ing. Viera Tóthová
riadiťka RENOMIA AGRO
www.renomiaagro.sk

Exkluzívna ponuka poistenia plodín a zvierat, strojov, majetku, vozidiel, zodpovednosti za škodu aj osobného poistenia.

Partner Slovenskej poľnohospodárskej a potravinárskej komory a Agrárnej komory Slovenska

Prínosy spolupráce

- Ponuka všetkých druhov poistenia
- Najlepšia cena, garancia kvality
- Široký rozsah poistného krytia
- Rýchle riešenie škôd
- Ponuky od všetkých poisťovní

Poskytované služby

- Zhodnotenie existujúcej poistnej ochrany, identifikácia úspor
- Návrh optimálneho poistného programu
- Nezávislé jednanie s poisťovateľmi
- Osobný prístup a stála individuálna starostlivosť počas poistného obdobia

R RENOMIA
AGRO

Vždy vo Vašom záujme.
www.renomiaagro.sk